

СЕРТИФИКАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТОВ



Что это дает партнеру





Список сертификаций

Магазин 15



Внедрение

Продажи

Склад 15



Внедрение

Продажи

Кировка



Внедрение

Продажи

Mobile SMARTS Платформа



Разработчики

Отраслевые решения Склад 15

Склад 15 с МОТП



Внедрение

Продажи

Склад 15 + Фото



Внедрение

Продажи

Склад 15 с Кировкой



Внедрение

Продажи

Склад 15 + Шины



Внедрение

Продажи



Отраслевые решения Склад 15

Склад 15 с МДЛП



Продажи

Склад 15 + Молоко



Внедрение

Продажи

Склад 15 + Парфюм



Внедрение

Продажи

Склад 15 RFID



Внедрение

Продажи

Отраслевые решения Магазин 15

Магазин 15 с Кировкой



Внедрение

Продажи

Магазин 15 с ЕГАИС



Внедрение

Продажи

Магазин 15 с МОТП



Внедрение

Продажи



Возможность заработать денег

Ниже показаны примеры продаж. Вы можете указать свои данные и посчитать возможный доход по конкретной сделке с вашим заказчиком.

Это поможет вам сократить время, красиво подать информацию и приблизит вас к успеху.

Пример продажи «Склад 15»

308 988 р.	— Стоимость для заказчика
216 291 р.	— Роялти Клеверенс
92 696 р.	— Ваш заработок на лицензиях
746 520 р.	— Ваш заработок на услугах

Наименование	Кол-во	Ед.	Розничная цена, руб.	Цена для заказчика, руб.	Скидка от розни	НДС	Стоимость для заказчика,	Цена для партнера, руб.	% партнеру	НДС	Стоимость для партнера,	Маржа партнера, руб.
Программное обеспечение (лицензии)												
Mobile SMARTS: Склад 15, ПОЛНЫЙ для «1С: Управление торговлей 11.4», на выбор проводной или беспроводной обмен, есть ОНЛАЙН / сбор штрихкодов / информация о товаре по штрихкоду / адресное хранение / инвентаризация / подбор заказа / приход на склад / перемещение по складам / перемещение по ячейкам / просмотр товаров в ячейках / печать на мобильный принтер / коллективная работа / возможность изменять существующие операции / возможность добавлять свои операции / бессрочная лицензия на 1 (одно) моб. устройство, подписка на обновления на 1 (один) год	10	лиц.	30 898,80 Р	30 898,80 Р	0%	Без НДС	308 988,00 Р	21 629,16 Р	30%	Без НДС	216 291,60 Р	92 696,40 Р
								Удалить эту часть перед отправкой заказчику!				

[Готовый шаблон коммерческого предложения](#)

Пример продажи «Магазин 15»

238 800 р.	— Стоимость для заказчика
167 160 р.	— Роялти Клеверенс
71 640 р.	— Ваш заработок на лицензиях
391 020 р.	— Ваш заработок на услугах

Наименование	Кол-во	Ед.	Розничная цена, руб.	Цена для заказчика, руб.	Скидка от розни	НДС	Стоимость для заказчика,	Цена для партнера, руб.	% партнеру	НДС	Стоимость для партнера,	Маржа партнера, руб.
Программное обеспечение (лицензии)												
Mobile SMARTS: Магазин 15, ПОЛНЫЙ С ЕГАИС (без CheckMark2) для «1С: Управление торговлей 11.4», на выбор проводной или беспроводной обмен, есть ОНЛАЙН / сбор штрихкодов / информация о товаре по штрихкоду / инвентаризация / поступление / подбор заказа / возврат / переоценка / печать на мобильный принтер / коллективная работа / сбор алкоголя / приемка алкоголя / возврат алкоголя / списание алкоголя / возможность изменять существующие операции / возможность добавлять свои операции / бессрочная лицензия на 1 (одно) моб. устройство, подписка на обновления на 1 (один) год	10	лиц.	23 880,00 Р	23 880,00 Р	0%	Без НДС	238 800,00 Р	16 716,00 Р	30%	Без НДС	167 160,00 Р	71 640,00 Р
								Удалить эту часть перед отправкой заказчику!				

[Готовый шаблон коммерческого предложения](#)

P.S.: Хотите зарабатывать — научитесь правильно продавать и оказывать услуги



Лидогенерация

Партнер должен сертифицировать минимум двух специалистов от своей компании по каждому конкретному продукту («Магазин 15», «Склад 15» и т.п.):

- Продавец
- Внедренец

После выполнения этого условия карточка компании добавляется на страницу конкретного программного продукта в раздел “Где купить”:

Магазин 15

Обзор Цены и варианты лицензий **Где купить?** Техническая поддержка Услуги Применения ТСД Совместимый софт

Для учёта в магазине

Специализированное программное обеспечение для мобильных устройств со встроенным сканером штрихкодов.

Позволяет быстро автоматизировать, оптимизировать рабочие места и бизнес процессы по учету товара в магазине. Например, приемку товара по штрихкодам или инвентаризацию прямо в торговом зале.

Магазин 15 с Кировкой Магазин 15 с МОТП Магазин 15 с ЕГАИС

Получить консультацию Офис продаж +7 (495) 662-98-03

от 2 449.- **Где купить?** Скачать

Версия 1.3.0.971 Размещено 17.02.2021 Размер 12.59 МБ

доступно в Google Play Загрузить .APK

Любой заказчик зайдя на наш сайт, на страницу программного продукта может выбрать себе поставщика, основываясь на своем локальном местоположении.

P.S.: Собрав достаточный пул сертифицированных партнеров, компания «Клеверенс» будет готова постепенно отказаться от прямых продаж заказчикам. Соответственно, весь трафик лидов будет направлен на партнерскую сеть.

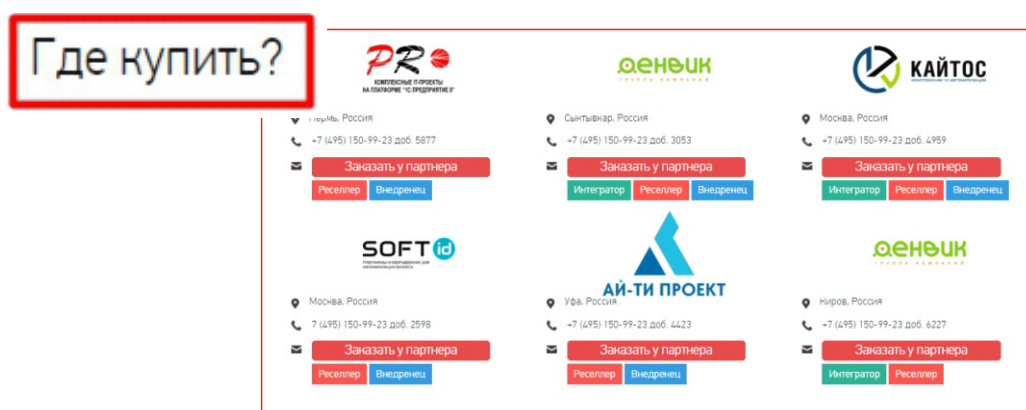


Лидогенерация

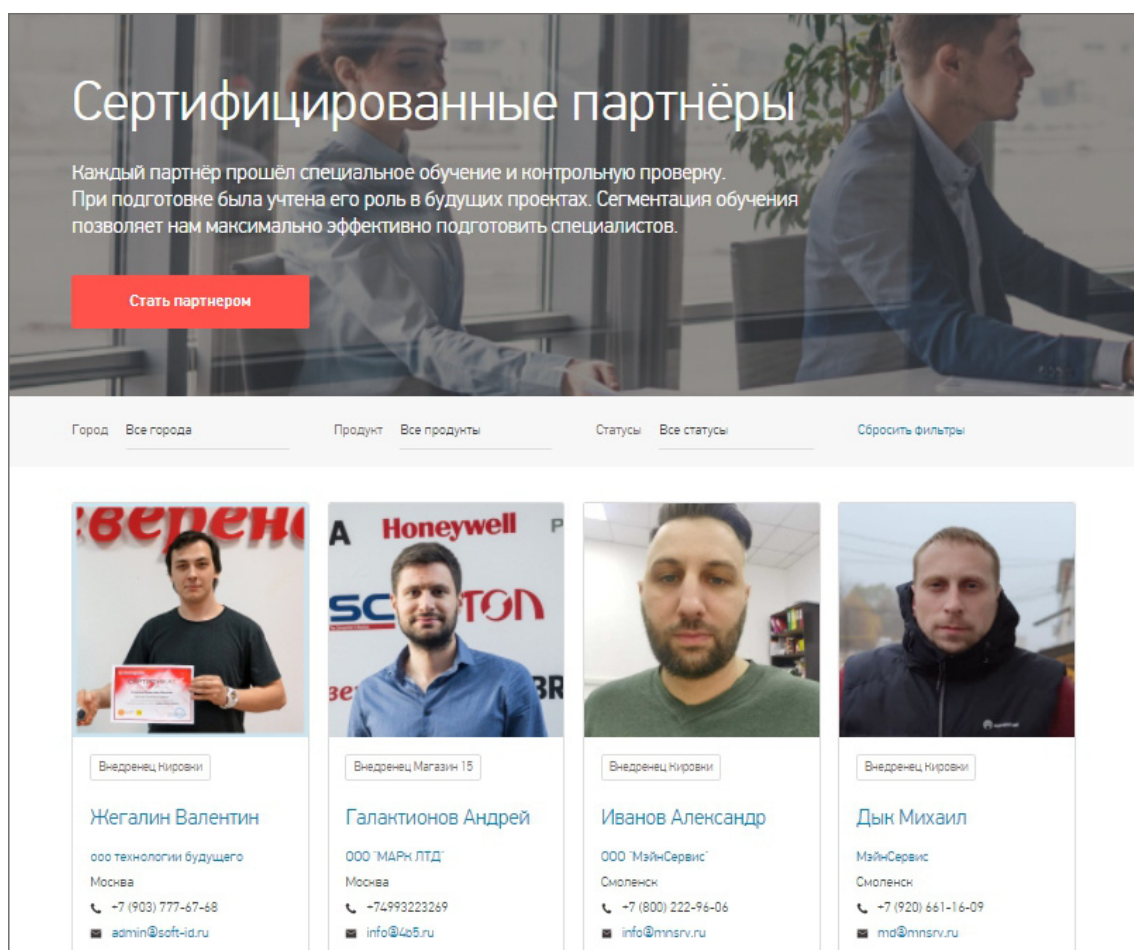
Каждому партнеру, добавленному на страницу продукта, предоставлено:

- Телефония
- E-mail адрес

Эти данные будут указаны в карточке партнера на сайте компании «Клеверенс»
Телефония настроена так — запись первого телефонного звонка проходит через нашу CRM систему и создается сделка, которую мы будем в дальнейшем отслеживать, общаясь с партнером.



Каждый специалист, прошедший сертификацию добавляются на страницу сертифицированных партнеров, а так же подкрепляется к карточке компании.





Вебинары

После прохождения сертификации предлагаем вам совместное проведение вебинаров для заказчиков или партнеров на вашей площадке. Если у вас такого сервиса нет, то мы предоставим вам свой.

После проведения вебинара на нашем сервисе, все лиды будут выгружены из системы и переданы вам в Excel таблицы, чтобы вы могли отработать с каждым, кто посетит данный вебинар.

Мы оставляем за собой право выгрузить все эти лиды в свою CRM систему с тегом названия вашей компании. Они попадут в партнерскую воронку и будут закреплены за вашей компанией.

По каждому из этих лидов мы будем связываться с вами и уточнять этап вашей сделки, чтобы помочь в реализации.

ВЕБИНАР

 **клеверенс**

МАРКИРОВКА ТОВАРОВ ЗА РУБЕЖОМ



ГРУППА КОМПАНИЙ
СофтБаланс



Вебинары

Если подробнее, то у вас по факту уже имеется два специалиста. На этапе сертификации продажник учится или умеет готовить презентацию и читать ее, а также готовит коммерческое предложение и защищает его. Внедренец учится или умеет устанавливать программное обеспечение и может провести демонстрацию стандартного функционала.

Мы выделяем специалиста, который будет участвовать в этом вебинаре и отвечать на сложные вопросы, которые будут задавать заказчики.

Мы можем один раз в неделю участвовать в таких вебинарах, поэтому прошу заранее согласовывать точные даты и время.

Сообщить о намерениях нужно как минимум за 2 недели до планируемого мероприятия.

ВЕБИНАР

 **клеверенс**

**МАРКИРОВКА
ВОДЫ С ЦРПТ.
КАК СДЕЛАТЬ
ПРАВИЛЬНО?**





Реклама и маркетинг

Мы готовы рекламировать всех партнеров, кто готовит какой-то контент — новости, статьи, посты, видео обзоры, вебинары, кейсы, проекты, решения и т.д. На самом деле все будет зависеть от вас, если у вас есть много материалов, с которыми легко и просто сможет ознакомиться заказчик, это ваш короткий путь к успеху.

Пишите своими словами, снимайте на телефон — подходит абсолютно все. Мы поможем «причесать» все эти материалы.

Также все эти материалы будут добавлены на страницу компании-партнера на сайте «Клеверенс». Это позволит заказчику увидеть компетенцию каждого. Чем больше материала, тем больше заказчиков.

P.S.: Пожалуйста, не нужно придумывать и рассказывать нам, что вы работаете как-то иначе, по какой-то другой схеме, что у вас другие заказчики, и что контент вам никак не поможет. Выделите время и сделайте!

Да, для кого-то это сложно. Но на пятый раз вы сами начнете писать книги, выступать и кино снимать по этому поводу.

31 октября 2019

Россия, Новосибирск

Все сапожки по парам...

Клиент

Оборудование и ПО



Автоматизация отгрузки обуви со склада обувной фабрики реализована с применением ТСД и «Mobile SMARTS: Склад 15»

Узнать больше



Терминал сбора данных
Urovo i6200
Склад 15

Партнер



Все проекты можно посмотреть здесь: <https://www.cleverence.ru/projects/>



Всю информацию о вас мы размещаем в карточке компании - данные о компании, сотрудников, информацию о сертификации, презентации и коммерческие предложения, а также ваши успешные кейсы.

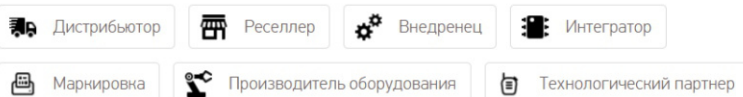
Клеверенс

«Клеверенс» — российский разработчик мобильных систем учёта по штрихкодам и радиочастотным меткам.

Уже 15 лет мы создаём программы для решения бизнес задач в розничной и оптовой торговле, производственных организациях, нефтедобывающих компаний, а также государственного сектора.

Программное обеспечение «Клеверенс» работает с большинством моделей современного оборудования, представленного на российском рынке и используемого для решения задач мобильной автоматизации сбора данных, маркировки и учёта. Это позволяет компании держать устойчиво высокую долю в сегменте ПО для терминалов сбора данных, мобильных принтеров и RFID.

Основные статусы

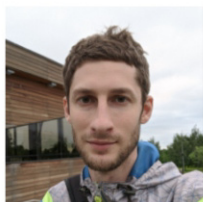


Контакты

📍 117105, г. Москва, Варшавское шоссе, д. 33
☎ +7 (495) 662-98-03
✉ marketing@cleverence.ru
🌐 cleverence.ru



Сотрудники компании

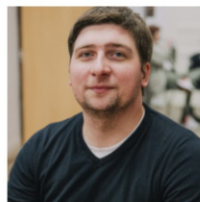


Олег Почепский

Москва

☎ +7 (495) 662-98-03

✉ opochepskiy@cleverence.ru



Никита Григорьев

Москва

☎ +7 (495) 662-98-03

✉ ngrigoriev@cleverence.ru

Презентации



📄 «Mobile SMARTS: Склад 15»



Mobile SMARTS
МАГАЗИН 15

📄 «Mobile SMARTS: Магазин 15»



📄 Mobile SMARTS Интеграция с «1С:Предприятием»

Проекты партнёра

[Смотреть все >](#)



Россия, Алтайский край

С самой постановки задачи было ясно, что необходимо автоматизировать процессы движения, инвентаризации товара на складе. На Куяганском маслосырзаводе решили использовать маркировку товара.

[Узнать больше](#)

Клиент



Оборудование

Терминал сбора данных SMART.Droid
Склад 15

Автоматизация, интеграция, склад, Меркурий

cleverence.ru



Техническая поддержка

Все сертифицированные компании будут добавлены в группу выделенного SLA в нашей системе [Jira Service Desk](#)

Для этого всем сертифицированным специалистам нужно пройти регистрацию на портале технической поддержки.

Войдите в Справочный центр
Cleverence

Электронное письмо

следующий

Нужна учетная запись? [зарегистрироваться](#)

Мы будем знать, что вы специалист и пришли получить квалифицированную техническую помощь. Также можно прислать e-mail адреса всех ваших коллег, чтобы мы могли их закрепить за компанией и понимать какой партнер к нам обратился.

Описывайте возникшие вопросы или проблемы максимально подробно, прикладывайте скриншоты, видео, логи и т.д. Все это позволит правильно и максимально быстро ответить на ваши запросы.

Если найдутся желающие посоветовать нам как улучшить нашу службу технической поддержки, мы с удовольствием выслушаем вас и примем все рекомендации и замечания.

P.S.: Техническая поддержка для партнеров и пользователей — бесплатная. Не нужно требовать от нее мгновенной реакции по вашему обращению, в отделе прописаны строгие регламенты и очередь.

Если хотите приоритетную техническую поддержку с выделенным SLA, то есть возможность заключить договор на платной основе.



От автора

Теперь немного лирики.

Вы можете подумать “опять какая-то шляпа, гербалайф предлагают”. Потому что каждый из вас ожидает получить готовую подробную инструкцию о том, как и где заработать денег.

Это нормальное желание, мы все так живем, у кого-то получается, у кого-то нет. Но хочу вам сразу сказать, что не нужно питать заоблачных иллюзий про то, что где-то трава зеленее и деньги растут на деревьях. Будьте реалистами и исходите не из своих желаний, а из своих возможностей, ресурсов, которыми вы обладаете на текущий момент. Желания с возможностями не всегда сходятся.

Главный вопрос сейчас не “как” заработать, а “где”. Мы занимаемся темой мобильности — и всем очевидно, что за ней будущее на долгую перспективу, а не только на год-два.

Сейчас вы должны принять решение для себя, готовы ли вы идти по этому пути, хотите ли зарабатывать таким способом. Если готовы и хотите, то работать придется, не только прямо сейчас, но и в длинной перспективе.

«Клеверенс» является вендором программного обеспечения. Это иностранное слово означает “производитель, который выстроил цепочку распространения”. Мы сами создаем то, что продаем. И мы сами выстраиваем цепочку, которая продает.

Если у вас модель бизнеса в сфере предоставления IT услуг, то мы сможем сотрудничать.

Любая компания имеет довольно обширный портфель продуктов и услуг, на которых зарабатывает. Что-то продается лучше, а что-то хуже, но в общем на круг это позволяет компании зарабатывать и развиваться.

Предлагаю добавить в ваш портфель наши программные продукты и услуги, на которых можно заработать!

С уважением,
Татьяна Ермоцанова
Руководитель направления сертификации
партнеров «Клеверенс»

